

Episodio #273

3 Principios de Sabiduría Financiera

Juan Vereecken y Karla Veerecken

El problema con el dinero es más un problema de _____ . Y no nos referimos a portarse mal, sino a _____ sabias.

1. Deja de preocuparte por lo que _____ y presta atención a lo que _____.

Tenemos la falsa creencia de que la clave para tener más dinero es _____ más dinero.

Lo más común es que nos enfoquemos en los ingresos, pero son los _____ gastos los que nos están haciendo _____.

Tienes muchas más posibilidades de actuar _____ sobre los gastos que sobre los ingresos.

La cultura _____ y consumista actual ha disminuido el margen de _____ que debemos tener en nuestras finanzas. Karla dice: "Primero pagas, luego _____".



Episodio #273

3 Principios de Sabiduría Financiera

Juan Vereecken y Karla Veerecken

Red flags financieras en el _____.

- *Querer crecer demasiado* _____.

*En tus inicios, vas a cometer errores que posiblemente te hagan _____.
No le tengas miedo a equivocarte; es parte del _____.

*Esto puede hacer que tengas más egresos de los que deberías. _____
tu dinero sabiamente.

- _____ *el forecast*. No tomes decisiones ni te comprometas con dinero que no tienes _____ que vas a tener.
- *Delegar el liderazgo de las finanzas* _____ *de tiempo*. Nadie _____ de tu dinero tan bien como tú. Tú eres el principal interesado y el principal _____ también.

Acción práctica:

- Haz tu plan financiero y deja que alguien de _____ y con sabiduría financiera te dé sus opiniones y _____.
- Realiza un _____ detallado de todos tus gastos, separando los costos fijos de los _____.
- Cuidado con el pensamiento de " _____ " o "*trabajo duro para esto*". Muchos problemas financieros son _____ de pensamientos emocionales y poco _____.

2. Crea un fondo de _____.

Ten por seguro que llegarán imprevistos a tu vida. El fondo de reserva es anticipación, y anticipar es _____.



Episodio #273

3 Principios de Sabiduría Financiera

Juan Vereecken y Karla Veerecken

A diferencia de un fondo de "emergencia", el fondo de reserva no es solo para circunstancias difíciles o malas, sino también para que tengas el _____ económico suficiente para tomar _____ únicas y alcanzar ventajas que mejoren tu _____ de vida.

Acción práctica: Ahorra un porcentaje de tus ingresos _____ en un fondo de reserva destinado a cubrir imprevistos, periodos de _____ ingresos o, incluso, oportunidades.

3. Invierte en tu _____.

Tú eres el _____ más importante de tu empresa, así como también eres el mayor _____ para su crecimiento. Para que tu empresa crezca, tu _____ debe crecer también.

Para ganar dinero, a menudo necesitas gastar dinero de manera _____.

¿Cómo _____ en el crecimiento?

- _____: Libros, podcast, cursos.
- Experiencias: Salir de tu zona de confort, atreverte a cometer errores, poner en práctica lo aprendido.
- Personas: _____, estar cerca de personas que admiras, círculo cercano que te impulse a crecer.

Acción práctica: Reinvierte una parte de tus ganancias en áreas que puedan _____ el crecimiento personal y profesional.



Episodio #273

3 Principios de Sabiduría Financiera

Juan Vereecken y Karla Veerecken

El problema con el dinero es más un problema de conducta. Y no nos referimos a portarse mal, sino a decisiones sabias.

1. Deja de preocuparte por lo que entra y presta atención a lo que sale.

Tenemos la falsa creencia de que la clave para tener más dinero es generar más dinero.

Lo más común es que nos enfoquemos en los ingresos, pero son los pequeños gastos los que nos están haciendo daño.

Tienes muchas más posibilidades de actuar rápidamente sobre los gastos que sobre los ingresos.

La cultura inmediatista y consumista actual ha disminuido el margen de seguridad que debemos tener en nuestras finanzas. Karla dice: "Primero pagas, luego juegas".

Red flags financieras en el emprendimiento:

- Querer crecer demasiado rápido.
 - a. En tus inicios, vas a cometer errores que posiblemente te hagan retroceder. No le tengas miedo a equivocarte; es parte del crecimiento.
 - b. Esto puede hacer que tengas más egresos de los que deberías. Invierte tu dinero sabiamente.
 - Sobreestimar el forecast. No tomes decisiones ni te comprometas con dinero que no tienes seguridad que vas a tener.
 - Delegar el liderazgo de las finanzas antes de tiempo. Nadie cuidará de tu dinero tan bien como tú. Tú eres el principal interesado y el principal afectado también.



Episodio #273

3 Principios de Sabiduría Financiera

Juan Vereecken y Karla Veerecken

Acción práctica:

- Haz tu plan financiero y deja que alguien de confianza y con sabiduría financiera te dé sus opiniones y consejos.
- Realiza un seguimiento detallado de todos tus gastos, separando los costos fijos de los variables.
- Cuidado con el pensamiento de "lo merezco" o "trabajo duro para esto". Muchos problemas financieros son consecuencia de pensamientos emocionales y poco racionales.

2. Crea un fondo de reserva.

Ten por seguro que llegarán imprevistos a tu vida. El fondo de emergencia es anticipación, y anticipar es ganar.

A diferencia de un fondo de "emergencia", el fondo de reserva no es solo para circunstancias difíciles o malas, sino también para que tengas el margen económico suficiente para tomar oportunidades únicas y alcanzar ventajas que mejoren tu estilo de vida.

Acción práctica: Ahorra un porcentaje de tus ingresos mensuales en un fondo de reserva destinado a cubrir imprevistos, periodos de bajos ingresos o, incluso, oportunidades.



Episodio #273

3 Principios de Sabiduría Financiera

Juan Vereecken y Karla Veerecken

3. Invierte en tu crecimiento.

Tú eres el activo más importante de tu empresa, así como también eres el mayor tope para su crecimiento. Para que tu empresa crezca, tu liderazgo debe crecer también.

Para ganar dinero, a menudo necesitas gastar dinero de manera inteligente.

¿Cómo invertir en el crecimiento?

- Recursos: Libros, podcast, cursos.
- Experiencias: Salir de tu zona de confort, atreverte a cometer errores, poner en práctica lo aprendido.
- Personas: Mentoría, estar cerca de personas que admiras, círculo cercano que te impulse a crecer.

Acción práctica: Reinvierte una parte de tus ganancias en áreas que puedan impulsar el crecimiento personal y profesional.

