

## Episodio #281

# 9 SECRETOS DE LOS LÍDERES IRRESISTIBLES - Parte 3

Juan Vereecken y Alejandro Mendoza

**Clave fundamental: Ser un líder irresistible no es cuestión de personalidad o carisma, se trata de enfocarte deliberada e \_\_\_\_\_ en las personas.**

Tener el enfoque siempre en los demás es un \_\_\_\_\_ que podemos aprender y mejorar.

***"A la gente no le importa cuánto sabes, hasta que saben cuánto les importas."***

—John Maxwell

### Claves de los episodios anteriores:

1. Sienten \_\_\_\_\_ por la vida y por las personas.
2. Siempre están agregando \_\_\_\_\_ a los demás.
3. \_\_\_\_\_ a las personas.
4. Son \_\_\_\_\_ por su interés legítimo en los demás.
5. Siembran más de lo que \_\_\_\_\_.
6. \_\_\_\_\_ a todas las personas.

*Regalo especial de Susi Vereecken, Juan Vereecken y Ale Mendoza:*

**¡Las 20 lecciones de liderazgo por John Maxwell!**

**¡Descárgalo aquí!** <https://bit.ly/20LeccionesDeLiderazgo>



## Episodio #281

# 9 SECRETOS DE LOS LÍDERES IRRESISTIBLES - Parte 3

Juan Vereecken y Alejandro Mendoza

### 7. Hacen que otros \_\_\_\_\_

Buscan y aprovechan las oportunidades para poner a los demás en una \_\_\_\_\_ posición.

\_\_\_\_\_ te reta y pregunta: "¿Quieres saber si eres egoísta?"

*Responde esto: cuando te tomas una foto en grupo, ¿quién es la primera persona que buscas en la foto para confirmar que salió bien? Puedo asegurar que primero te buscas a ti."*

### Formas en las que puedes \_\_\_\_\_ a que otros brillen:

- Sé el \_\_\_\_\_ entre personas que, por sí solas, no se conocerían, pero que juntas pueden lograr grandes cosas.
- Ofrece oportunidades de \_\_\_\_\_ a otros, incluso para que brillen \_\_\_\_\_ que tú.

Un líder \_\_\_\_\_ no necesita aplausos ni reconocimiento, lo que le permite levantar, resaltar y aplaudir a otros \_\_\_\_\_.

### 8. Están \_\_\_\_\_ con su crecimiento

Cuando un líder mejora, todo el mundo sale \_\_\_\_\_.

Aunque seas un líder con mucha trayectoria o conocimiento, no pierdas el hábito de \_\_\_\_\_ de los demás.



## Episodio #281

# 9 SECRETOS DE LOS LÍDERES IRRESISTIBLES - Parte 3

Juan Vereecken y Alejandro Mendoza

Lo único que puede ser un tope para tu \_\_\_\_\_ eres tú mismo. Invierte en tu crecimiento para que otros puedan seguirte y puedas llevarlos más \_\_\_\_\_.

El área de Certificación de Maxwell Leadership es la herramienta por excelencia para invertir en tu desarrollo personal continuo y \_\_\_\_\_.

### Más información sobre la Certificación:

<https://certificacion.maxwellleadership.com/>

### 9. Lideran con visión y \_\_\_\_\_ sólidos

La visión nos conecta con algo más \_\_\_\_\_ que nosotros mismos.

Los valores son lo que mantendrán firme la cultura de tu equipo y moldearán el comportamiento que los llevará a alcanzar los \_\_\_\_\_ dentro de la visión.

Lo que nos une a un proyecto es la visión, pero lo que nos \_\_\_\_\_ son los valores.

Los valores deben ser \_\_\_\_\_ para todos. Estar presentes en las conversaciones difíciles, en los momentos de entretenimiento, y ser los filtros que \_\_\_\_\_ cada toma de decisión.



## Episodio #281

# 9 SECRETOS DE LOS LÍDERES IRRESISTIBLES - Parte 3

Juan Vereecken y Alejandro Mendoza

Lo que hace irresistible a un líder y a su equipo es el \_\_\_\_\_ que comparten. Este ADN está conformado por los valores que han decidido \_\_\_\_\_ y vivir. Debes definir cuáles son esos valores que harán que los demás deseen ser parte del equipo que te rodea.

**Los \_\_\_\_\_ de un líder irresistible:**

- a. Tiene como prioridad crecer y desarrollarse \_\_\_\_\_.
- b. Da a otros lo que ha aprendido y los ayuda a \_\_\_\_\_.

Palabras: intencionalmente, hábito, alegría, valor, Levantan, carismáticos, cosechan, Respetan, brillen, mejor, John Maxwell, ayudar, puente, crecimiento, más, seguro, primero, comprometidos, ganando, aprender, crecimiento, lejos, ascendente, valores, grande, objetivos, mantiene, tangibles, dirigen, ADN, abrazar, esenciales, continuamente, brillar.



## Episodio #281

# 9 SECRETOS DE LOS LÍDERES IRRESISTIBLES - Parte 3

Juan Vereecken y Alejandro Mendoza

**Clave fundamental: Ser un líder irresistible no es cuestión de personalidad o carisma, se trata de enfocarte deliberada e intencionalmente en las personas.**

Tener el enfoque siempre en los demás es un hábito que podemos aprender y mejorar.

***"A la gente no le importa cuánto sabes, hasta que saben cuánto les importas."***

*—John Maxwell*

### Claves de los episodios anteriores:

1. Sienten alegría por la vida y por las personas.
2. Siempre están agregando valor a los demás.
3. Levantan a las personas.
4. Son carismáticos por su interés legítimo en los demás.
5. Siembran más de lo que cosechan.
6. Respetan a todas las personas.

*Regalo especial de Susi Vereecken, Juan Vereecken y Ale Mendoza:*

**¡Las 20 lecciones de liderazgo por John Maxwell!**

**¡Descárgalo aquí!** <https://bit.ly/20LeccionesDeLiderazgo>



## Episodio #281

# 9 SECRETOS DE LOS LÍDERES IRRESISTIBLES - Parte 3

Juan Vereecken y Alejandro Mendoza

### 7. Hacen que otros brillen

Buscan y aprovechan las oportunidades para poner a los demás en una mejor posición.

John Maxwell te reta y pregunta: "*¿Quieres saber si eres egoísta? Responde esto: cuando te tomas una foto en grupo, ¿quién es la primera persona que buscas en la foto para confirmar que salió bien? Puedo asegurar que primero te buscas a ti.*"

#### **Formas en las que puedes ayudar a que otros brillen:**

- Sé el puente entre personas que, por sí solas, no se conocerían, pero que juntas pueden lograr grandes cosas.
- Ofrece oportunidades de crecimiento a otros, incluso para que brillen más que tú.

Un líder seguro no necesita aplausos ni reconocimiento, lo que le permite levantar, resaltar y aplaudir a otros primero.

### 8. Están comprometidos con su crecimiento

Cuando un líder mejora, todo el mundo sale ganando.

Aunque seas un líder con mucha trayectoria o conocimiento, no pierdas el hábito de aprender de los demás.



## Episodio #281

# 9 SECRETOS DE LOS LÍDERES IRRESISTIBLES - Parte 3

Juan Vereecken y Alejandro Mendoza

Lo único que puede ser un tope para tu crecimiento eres tú mismo. Invierte en tu crecimiento para que otros puedan seguirte y puedas llevarlos más lejos.

El área de Certificación de Maxwell Leadership es la herramienta por excelencia para invertir en tu desarrollo personal continuo y ascendente.

### **Más información sobre la Certificación:**

<https://certificacion.maxwellleadership.com/>

### **9. Lideran con visión y valores sólidos**

La visión nos conecta con algo más grande que nosotros mismos.

Los valores son lo que mantendrán firme la cultura de tu equipo y moldearán el comportamiento que los llevará a alcanzar los objetivos dentro de la visión.

Lo que nos une a un proyecto es la visión, pero lo que nos mantiene son los valores.

Los valores deben ser tangibles para todos. Estar presentes en las conversaciones difíciles, en los momentos de entretenimiento, y ser los filtros que dirigen cada toma de decisión.



## Episodio #281

# 9 SECRETOS DE LOS LÍDERES IRRESISTIBLES - Parte 3

Juan Vereecken y Alejandro Mendoza

Lo que hace irresistible a un líder y a su equipo es el ADN que comparten. Este ADN está conformado por los valores que han decidido abrazar y vivir. Debes definir cuáles son esos valores que harán que los demás deseen ser parte del equipo que te rodea.

### **La fórmula de un líder irresistible:**

- a.** Tiene como prioridad crecer y desarrollarse continuamente.
- b.** Da a otros lo que ha aprendido y los ayuda a brillar.

