

# PODCAST

DE LIDERAZGO DE

## JOHN MAXWELL

POR JUAN VEREECKEN

**EP:** 30

**Serie:** Carácter Vs. Emociones

**Título:** Carácter Vs. Emociones. Parte 1

**Recurso recomendado:** Desarrolle el líder que está en usted. John C. Maxwell.

### **IDEA PRINCIPAL DEL EPISODIO**

Ser dirigido por el carácter en lugar de las emociones es una de las cosas que diferencian a un gran líder de un seguidor promedio.

El crecimiento y el éxito llegan por hacer las cosas que tenemos que hacer y no las que nos gusta hacer. Ser dirigido por el carácter en lugar de las emociones es una de las cosas que diferencia a quienes crecen en influencia de quienes no.

*«Carácter es una voz interna que me dirige por un buen camino»  
Juan Vereecken*

Los \_\_\_\_\_ son quienes le suben el volumen a tu carácter.

Los valores se \_\_\_\_\_, \_\_\_\_\_ y \_\_\_\_\_.

*«Todos venimos de caminos distintos pero todos podemos tomar la decisión de abrazar valores y vivirlos»  
- Juan Vereecken.*

John Maxwell dice que la gente de \_\_\_\_\_ está dispuesta a hacer cosas que la gente \_\_\_\_\_ no. Y darle prioridad al carácter es una de esas cosas.

<b>Personas dirigidas por carácter</b>	<b>Personas dirigidas por emociones</b>
Hacen lo _____, después se _____ bien.	Se _____ bien, luego hacen lo _____.
Se conducen por _____.	Se conducen por _____.
Toman decisiones basados en _____.	Toman decisiones basados en lo que es _____.
La acción controla la _____.	La actitud controla la _____.

Lo _____, luego lo ven.	Lo _____, luego lo creen.
-------------------------	---------------------------

Si tienes dudas, comentarios o sugerencias sobre este podcast, escríbenos en [contacto@podcastdeliderazgojohnmaxwell.com](mailto:contacto@podcastdeliderazgojohnmaxwell.com)

---

#### Respuestas

Los VALORES son quienes le suben el volumen a tu carácter.

Los valores se APRENDEN, ABRAZAN y VIVEN.

John Maxwell dice que la gente de ÉXITO está dispuesta a hacer cosas que la gente PROMEDIO no. Y darle prioridad al carácter es una de esas cosas.

Hacen lo CORRECTO, después se SIENTEN bien.

Se SIENTEN bien, luego hacen lo CORRECTO.

Se conducen por COMPROMISOS.

Se conducen por CONVENIENCIAS.

Toman decisiones basados en PRINCIPIOS.

Toman decisiones basados en lo que es POPULAR.

La acción controla la ACTITUD.

La actitud controla la ACCIÓN.

Lo CREEN, luego lo ven.

Lo VEN, luego lo creen.