

PODCAST

DE LIDERAZGO DE

JOHN MAXWELL

POR JUAN VEREECKEN

EP: 32

Serie: Invertir en relaciones.

Título: Relaciones de 101 por ciento.

IDEA PRINCIPAL DEL EPISODIO

En las relaciones conseguir cuál es el punto en común puede llevarte a alcanzar tus objetivos y sacar lo mejor de las personas. La Ley del ciento uno por ciento.

¿Cómo haces para avanzar cuando te toca hacer equipo con personas muy diferentes a ti?

Tenemos que aprender a trabajar con personas que, aunque piensen _____, podamos _____.

Pensar diferente enriquece a los equipos de trabajo.

Cuando hay _____ es un momento maravilloso porque podemos _____ como personas.

*«Si yo pienso igual que como pensaba hace cinco años, entonces no estoy creciendo»
-John C. Maxwell*

Perdemos mucha energía tratando de tener la razón.

John Maxwell enseña “**El principio del ciento uno por ciento**”: Busca el uno por ciento en lo que estás de acuerdo con la otra persona e imprímele el 100 por ciento del esfuerzo.

Cuatro beneficios de aplicar este principio:

- 1. Prepara el terreno para el _____.**
Si estás en una relación en la que quieres influenciar a la otra persona, no inicies el cambio áreas en las que no están de acuerdo, sino busca terreno común y expándelo.
- 2. Previene _____ innecesarios.**
Cuando te enfocas en un área en que los dos están de acuerdo, los dos tienen la razón.
- La conversación se eleva.

- La energía se eleva.
- Las personas escuchan mejor porque no están pensando en lo que van a responder.

3. Preserva algo de _____ que de otra manera podría haberse perdido.

¿Cuántas relaciones potenciales se han perdido por haberse enfocado en las diferencias en vez de hacerlo en el terreno común?

4. Te ayuda a _____ con respecto a tu papel en la relación.

Cuando nos enfocamos en los puntos en común, sentimos satisfacción por ser buenos aportadores a la relación y a los objetivos que perseguimos.

«La generosidad es el único egoísmo legítimo»

-Mario Benedetti

5. Reduce la probabilidad de crear enemistades.

Cuando conseguimos los puntos en los que estamos de acuerdo aumentamos las posibilidades de desarrollar amistad.

6. Te capacita para sacar lo mejor de las relaciones difíciles.

La gente feliz no es la que posee todo, sino la que saca lo mejor de lo que posee.

Si tienes dudas, comentarios o sugerencias sobre este podcast, escríbenos en contacto@podcastdeliderazgodejohnmaxwell.com

Respuestas

Tenemos que aprender a trabajar con personas que aunque piensen DIFERENTE podamos HACER EQUIPO.

Cuando hay DIFERENCIAS es un momento maravilloso porque podemos CRECER como personas.

Prepara el terreno para el CAMBIO.

Previene CONFLICTOS innecesarios.

Preserva algo de VALOR que de otra manera podría haberse perdido.

Te ayuda a SENTIRTE BIEN con respecto a tu papel en la relación.