



PODCAST DE LIDERAZGO DE  
**JOHN MAXWELL**  
POR JUAN VEREEKEN



**EP: 125**

**Título:** Las preguntas que les hacemos a nuestros equipos. Parte 2

**Voces del podcast:** Juan Vereecken & Alejandro Mendoza

**Recursos recomendados:** Libro de John C. Maxwell, *Good Leaders Ask Great Questions*.

**IDEA PRINCIPAL DEL EPISODIO**

Los buenos líderes hacen grandes preguntas que inspiran a otros.

---

Las buenas preguntas son como una retroexcavadora, que va a lo profundo y descubre lo que no se ve a simple vista. Estas son las preguntas que les hacemos a nuestros equipos.



**Los buenos líderes hacen preguntas que inspiran a sus equipos a soñar más, pensar más, aprender más, hacer más y ser mejores.**

Hacerle preguntas al equipo crea un ambiente de confianza y respeto.

**LAS PREGUNTAS QUE LES HACEMOS A NUESTROS EQUIPOS**

Resumen de las primeras cinco (Episodio 124):

1. ¿Qué piensas?
2. ¿Cómo puedo servirte?
3. ¿Qué necesito comunicar?
4. ¿Excedimos las expectativas?
5. ¿Qué aprendiste?

**6. ¿Agregamos valor?**

Existimos para agregar valor.



### **Agregar valor enriquece la vida y llena a las personas.**

Hazte cada noche la pregunta: ¿Agregué valor a alguien?

Un pequeño gesto hace la diferencia.

### **7. ¿Qué necesito saber?**

Esta pregunta abre la puerta a que nos digan algo personal.



### **Asume que otras personas saben algo que tú necesitas para tomar mejores decisiones.**

### **8. ¿Cómo aprovechamos esta oportunidad / experiencia?**

Esta pregunta te puede dirigir hacia una mayor influencia, innovación y rentabilidad para tu equipo y organización.

Esta pregunta te ayuda a sacar lo máximo de cada día.

Es importante hacer esta pregunta a las personas correctas y actuar sobre las respuestas.

### **9. ¿Cómo están los números?**

Los números...

te dicen cómo va el marcador,  
te dicen cuál es la tendencia,  
te revelan debilidades,

Te ayudan a entender el costo,  
a conocer la productividad,  
a calcular el impacto.



**Un líder tiene que responsabilizarse  
por los números.**

### **10. ¿De qué me estoy perdiendo?**

Las dos maneras más rápidas de conectarte con las personas son hacer preguntas y pedir ayuda.

La mayoría de las personas están abiertas para compartir sobre lo que han aprendido.